



بولتن داخلی گروه شرکت های خدمات کسب و کار و مهاجرت چهره نگار

آتی نگاشت

شماره دوم - فوریه ۲۰۲۱

میز گرد ویزای استارتآپ انگلیس
به نقل از همشهری آنلاین

دروازه تبادل مالی با دنیا
گفت و گو با هدف نقوی زاده
در مدار برنده ها



صاحب امتیاز: مؤسسه رصد و پایش چهره‌نگار سپندار
 دبیر تحریریه: سهیل نور
 خبر و گزارش: سیمین حیدری. آرزو اشراقی
 نمونه خوانی و ویراست: آتلیه تیسرا
 گرافیک و صفحه آرایی: سیمین حیدری
 ایمیل: info@finsadvisers.com
 شماره تماس: ۲۲۰۱۲۹۱۸
 آدرس: تهران. خیابان جردن. خیابان عاطفی غربی. پلاک ۱۰۶. طبقه ۲



نمایه :

۳..... سخن اول / سعید احمدی



۴..... مدار برنده‌ها / مصاحبه با صدف نقوی زاده



۵..... سنگ بنا / فرشته دهداری



۶..... افتتاح حساب‌های بانکی بین‌المللی برای ایرانی‌ها / مهرداد مسینان



۸..... خبرهایی که باید بدانیم



۹..... میزگرد استارت‌آپ ویزای انگلیس / همشهری آنلاین



۱۲..... جدیدترین مقالات



سخن اول

سال جدید میلادی آبستن اتفاقات بسیاری است. سال بیم‌ها و امیدها. ما در طول یک سال گذشته با حقایق بسیاری روبه‌رو شدیم که پذیرششان اغلب ساده نبود. فقط یک هفته از سال میلادی جدید گذشته بود که کرونا به سراغمان آمد. در همان روزهایی که انواع و اقسام تحریم‌ها مدام بیشتر می‌شد و قیمت ارز سربه فلک می‌کشید. بورس در همین یک سال صعود و سپس نزول کرد؛ و ما که هر روز افتخار میزبانی میانگین ده نفر از هموطنانمان را در این یک سال داشته‌ایم، بسیار دقیق از مجموعه این ترس و ناکامی‌ها آگاهیم. چه بسیار مشتریانی که با ما برنامه مهاجرتشان را طراحی کردند و رفتند که با سرمایه اندکشان در بورس کمی بیشتر نقدینگی فراهم کنند و دیگر برنگشتند. چه بسیار مشتریانی که در اوج صعود قیمت ملک خواستند با خرید و فروش خانه‌ای در کوتاه‌مدت سودی ببرند و حالا در مرحله خریدن و نداشتن مشتری برای فروش گیر افتاده‌اند.

هرچه بود، این اتفاقات در نهایت فقط زمانی سودمند است که درسی از آن گرفته شود. یعنی برای مثال ضرر سودای سودآوری لحظه‌ای درک شود و مزیت برنامه‌ریزی طولانی و هدفمند اما گام‌به‌گام برای ما روشن شود.

در نهایت ۲۰۲۰ تمام شد؛ و حالا در سال بیم‌ها و امیدها هستیم. حالا روند روزمره و اکسیناسیون را دنبال می‌کنیم و منتظر بازگشایی سریالی سفارت‌خانه‌هاییم. قبل از این موارد شاید حتی یک مسافرت ساده را در ذهن برنامه‌ریزی کنیم.

اما نکاتی هست که بالاخره بعد از این مجموعه تلاطمات باید متوجه آن شده باشیم. اینکه برخی به خاطر بعضی از اخبار منتظر دلار ۱۰.۰۰۰ تومانی هستند هم یکی دیگر از همین نکته‌هاست که باید مورد بررسی قرار بگیرد. ما براساس تجربه می‌دانیم که دقیقاً الان، یعنی وقتی همه چیز سوت و کور است، زمان برنامه‌ریزی میان‌مدت و بلندمدت است. الان زمان تحقیق و پژوهش و تصمیم‌گیری است. ما می‌توانیم حدس بزنیم که سال بعد و پس از انتخابات ریاست جمهوری ایران دوباره با سیل مشتریان ترسیده خاطر روبه‌رو خواهیم بود. یعنی دقیقاً کسانی که اصرار دارند هرچه سریع‌تر روند پرونده‌شان سپری شود و به قیمت افزایش ریسک به دنبال سرعت اجرا هستند. درحالی که کافی بود کمی زودتر به خود بیایند و اجازه دهند روند پرونده‌شان به صورتی طبیعی طی شود.

در هر صورت یکی از مهم‌ترین مزیت‌های ما به دیگر جانداران، همین قوه استنتاج و استفهام است. ما در تلاشیم این روند را در ذهن متقاضیان آبیاری کنیم، هرچند که در نهایت تبلور این بذرفقط و فقط در دستان یک نفر است: شما. برای شما خواهان بهترین‌ها بوده و به همراهیتان دلگرمیم.

سعید احمدی
هم‌بنیانگذار

مدار برنده‌ها

مصاحبه با صدف نقوی زاده

سیمین حیدری



ص.ن: تقریباً ۳ ماه. البته این طور که دوستان بخش فنی گفتند به علت شیوع کرونا کمی کندتر شده است. و الا گویا در شرایط عادی این پروسه در دو ماه انجام می‌شود. البته این برای افتتاح حساب بود. برای دریافت کارت از اونجا که سیستم پستی مرتبط منظمی برای ایران نیست دوستان از طریق دیگری کارت‌ها رو پرتغال دریافت کردن و برای ما به تهران آوردن.

آ.ن: می‌تونم بپرسم این کارت چه فایده‌ای برای شما دارد؟

ص.ن: خب اگر شما هنرمند باشید و در پلتفرم‌های مختلفی اکانت‌هایی به نام شما باشه مثلاً مثل اسپاتیفای و یوتیوب، بابت شنیده شدن این موسیقی‌ها به شما هزینه‌هایی پرداخت میشه. در حقیقت کپی‌رایت آثار شما به شما پرداخت می‌شه. ما هم برای دریافت این حقوق کپی‌رایت در نظر گرفتیم که یک حساب بین‌المللی برای خودمون داشته باشیم.

آ.ن: امیدواریم که از خدمات ما راضی بوده باشید و همواره کارتون پرپول و سرتون سلامت باشه.

ص.ن: خواهش می‌کنم. من هم آرزوی موفقیت برای شما و مجموعه پرتلاشتون دارم.

آ.ن: آتشنگاشت: درود بر شما. از این که اجازه دادید صحبت کوتاهی داشته باشیم سپاسگزاریم.

صدف نقوی زاده: درود بر شما. خواهش می‌کنم. خوشحالم که می‌تونم تلاش هاتون رو جبران کنم.

آ.ن: میشه بفرمایید شما چه سرویسی رو از چهره‌نگار دریافت کردید؟

ص.ن: بله. ما بر اساس راهنمایی دوستان درخواست افتتاح حساب بانکی بین‌المللی برای دریافت ویزا کارت داشتیم و قرارداد برای افتتاح و تحویل حساب بانکی با این مؤسسه بستیم.

آ.ن: همین کارت‌هایی هست که دست شماست؟

ص.ن: بله. حساب شخصی افتتاح شده در بانک ملنیوم واقع در کشور پرتغال. البته حساب ماه پیش آماده شده و از طریق ایمیل بانک گذرواژه‌ها رو تحویل گرفته بودم. اما خب حالا کارت‌ها هم به دستم رسید.

آ.ن: چه مدت زمانی طول کشید افتتاح حساب؟

سنگ بنا

بایدها و نبایدهای مهاجرت – قسمت دوم

فرشته دهداری



در ادامه اتفاقات ناگواری را شاهد بودیم.

ما قصد داریم خانه خود را بفروشیم و هزینه مهاجرتمان را پرداخت کنیم...

/ ما مطمئن هستیم که شما می‌توانید پرونده ما را با ۱۰۰٪ موفقیت انجام

دهید... / شنیده‌ایم در فلان کشور نیازی به یادگیری زبان نیست، چون

همه به زبان انگلیسی مسلط هستند... / حالا عجله‌ای برای یادگیری زبان

نیست، در کشور مقصد سر فرصت یاد می‌گیریم... / من قصد دارم از همان

ماه اول که نه، از همان ماه دوم مشغول به کار شوم... پس نیازی به بردن پول

زیاد نیست... / از آنجا که فرزند ما فقط ۶ ماه دیگر سرباز می‌شود لطفاً کارها

آنقدر سریع انجام شود که فرصت خروج او را داشته باشیم... و...

اگر از مخاطبان و مشتریان این موسسه هستید، شاید خوب باشد از خودتان

پرسید که هرکدام از جمله‌ها ممکن است شامل چه خطراتی باشد و چگونه

واقع‌گرایی در آن‌ها نادیده گرفته شده است. از خاطر نبریم مهم‌ترین مسئولیت

ما موفقیت ما و خانواده‌مان است.

متوجه ناتوانی این خانواده از ادامه مسیر عادی مهاجرتشان خواهیم شد.

به عنوان یک اتفاق تکراری، هر ماه متقاضیانی را داریم که با ذهنیت فروش

خانه‌شان زمانی برای عقد قرارداد تعیین می‌کنند و بازار کساد مسکن بعد از

دو ماه آن‌ها را ناامید می‌کند و در ادامه با توجه به سال تحصیلی فرزندانشان

همه برنامه‌ریزی‌هایشان به هم می‌ریزد. بسیاری از اوقات اصولاً این‌گونه

برنامه‌ریزی‌ها از همان دور هم محکوم به فناست. گمشده ما کجاست؟ واقع‌بینی

و واقع‌گرایی.

در ادامه به برخی از تصورات کلیدی که معمولاً در برنامه‌ریزی‌های مخاطبانم

دیدهام و تجربه ثابت کرده است که خطاست اشاره می‌کنم. امیدوارم مفید

فایده واقع شود. در حقیقت هرگاه از مراجعان این جمله‌ها را شنیده‌ایم،

واقع‌گرایی نه فقط در هنگام تصمیم‌گیری در امور مهاجرتی، که در سراسر زندگی به عنوان دیوار قابل اتکا نقش بی‌بدیلی در جلوگیری از تصمیمات اشتباه برای ما ایفا می‌کند. از آنجا که ما در این متن با تأکید بر باید و نبایدهای مهاجرتی صحبت می‌کنیم درباره نقش واقع‌گرایی در این خصوص اما دقیق‌تر صحبت خواهیم کرد.

مجموعه خواسته‌هایی که ما در گذر زمان از فرآیند مهاجرتی‌مان در

ذهن می‌پرورانیم در اغلب اوقات با واقعیت‌های موجود تطابق چندانی

ندارد، و مهم‌ترین عامل برای این امر عدم توجه به جزئیاتی است که در

ظاهر کوچک‌اند و در حقیقت قابلیت بالایی برای تحت تأثیر قرار دادن کل

فرآیند دارند. متقاضیانی که در آذر ۹۸ تصمیم به مهاجرت با سرمایه‌ای معادل

یک میلیارد تومان داشتند، با اتفاقات محاسبه‌نشده بسیاری روبه‌رو شدند.

سرمایه آنها فقط ۳ ماه بعد نصف و ۵ ماه بعد به یک‌سوم ارزش دلاری خود

رسیده، انواع و اقسام دردهای کرونا را هم که به این قصه‌ها اضافه کنیم،

حساب‌های بانکی بین‌المللی چه امکاناتی را در اختیار مخاطب ایرانی قرار می‌دهند؟

مصاحبه با مهرداد مسینان



آتی نگاشت: وقت به خیر. امروز به دنبال دریافت اطلاعاتی درباره حساب‌های بین‌المللی و کاربرد آن‌ها هستیم. برای شروع لطفاً توضیحی کلی در این زمینه ارائه دهید.

مهرداد مسینان: اگر بخواهیم از ابتدا به این موضوع بپردازیم باید به سال‌های ۹۱ تا ۹۳ اشاره کنیم. همزمان با دوره اول تحریم‌های سازمان ملل علیه ایران و اقتصاد کشور. از همان زمان مسجل بود که باید راهکاری را برای ارائه به مشتریان و متقاضیانمان ارائه دهیم. در آن دوره زمانی و قبل از حساسیت آمریکایی‌ها به بانک‌های کشورهای همسایه، برخی بانک‌های ترکیه‌ای همانند هالک بانک و زراعت بانک ترکیه و برخی از بانک‌های آذربایجان همچون مغان بانک بخشی از نیاز متقاضیان را برطرف می‌کردند و خدماتی را به ایشان ارائه می‌دادند. همچنین بعضی از بانک‌های ارمنی و اماراتی نیز در لیست اجرایی ما بودند. اما در دوره جدید تحریم‌ها و با توجه به معضلاتی که در تعاملات ایرانی‌ها با کشورهای همسایه پیدا شد، و همچنین با گسترده‌تر شدن دامنه تحریم‌ها، به دنبال راه‌های جایگزین بودیم. این مسیر در نهایت به ارائه سرویس در انگلیس و پرتغال انجامید. یعنی کاری که در سه سال گذشته به آن پرداخته‌ایم و نتیجه مناسبی از آن گرفته‌ایم.

آ.ت: تنوع این مدل حساب‌ها چگونه‌اند؟

م.م: از چند جهت مختلف این حساب‌ها قابلیت تقسیم‌بندی دارند. بانک‌های ملی / بانک‌های بین‌المللی (آفشور) یا مثلاً بانک‌های فیزیکی / بانک‌های دیجیتال. همچنین در بخش حساب‌ها نیز حساب‌های شخصی و حساب‌های شرکتی را داریم که هر کدام قوانین خود را دارند و صد البته مبتنی بر نیاز متقاضی بهترین گزینه پیشنهاد می‌شود.

مهرداد مسینان، کارشناس ارشد حقوق بین‌الملل با بیش از ۵ سال تجربه مشاوره مهاجرت و کسب‌وکار، به عنوان مدیر واحد مشاوران تلفنی آژانس ۳۶۰ درجه کسب‌وکار و مهاجرت چهره‌نگار مشغول فعالیت است. در شماره دوم آتی نگاشت، با او گفت‌وگویی درباره حساب‌های بانکی بین‌المللی کردیم. در ادامه مشروح این گفت‌وگو را مطالعه خواهید کرد.

آن: مهم‌ترین تفاوت بانک‌های ملی و آفشور چیستند؟

م.م: ببینید برای کسی که مدام در حال دریافت و یا ارسال وجوه مختلف از ارزهای مختلف است، اهمیت بسیاری دارد که نرخ تبدیل ارز را یا به بانک پرداخت نکند و یا بسیار کم پرداخت کند. در بانک‌های ملی که یک پایه ارزی مشخص دارند، مثلاً یورو، همیشه این دردسر وجود دارد. اگر شما وجهی را از هند به روپیه، از روسیه به روبل و از آمریکا به دلار دریافت کنید درصدی بابت تبدیل ارز به ارز پایه از شما کسر می‌شود. بانک‌های بین‌المللی با داشتن چندین ارز پایه این معضل را از بین برده‌اند. بین‌المللی بودن بانک عملاً برای کسانی که ممکن است سالی ۱۰ تراکنش داشته باشند چندان اهمیت خاصی ندارد.

آن: در میان سرویس‌های در حال ارائه در مؤسسه چهره‌نگار چه آیتم‌هایی پرطرفدارتر هستند؟

م.م: خب از قدیم افتتاح حساب شخصی در ملینوم بانک پرتغال راه امن و بی‌دردسری بوده و طرفداران خودش را دارد. همچنین در یک سال اخیر افتتاح حساب در بانک پرتغالی Novo Banko را هم شروع کرده‌ایم که بازخورد خوبی داشته و به علت ارزان‌تر بودن، جذابیت‌های خودش را دارد. اما در راهکارهای شرکتی بانک‌های تمام‌دیجیتال TransferWise و Monzo که مجموعه‌ای از امکانات جانبی را نیز ارائه می‌دهند نیز در دسترس اند که بسیار پر کاربرد هستند.

به‌خصوص برای کسانی که به دنبال افتتاح پروفایل و فروش در آمازون و اتسی و یا دیگر خرده‌فروشی‌های آنلاین جهانی هستند، بسیار مناسب است.

آن: چرا؟ چه امکاناتی به غیر از افتتاح حساب در دسترس آن‌ها قرار خواهد گرفت؟

م.م: در پکیج طلایی بیزینس انگلیس، ما به غیر از افتتاح شرکت و افتتاح حساب شرکتی متصل به آن و مستر و ویزا کارت، امکاناتی دیگری همچون سیم‌کارت انگلیسی، خط تلفن ثابت قابل دایورت، آدرس مجازی و میل‌باکس و تبعاً آدرس و کدپستی و از همه مهم‌تر آی‌پی ثابت انگلیس برای اتصال امن به اینترنت نیز ارائه می‌دهیم.



آن: چشم‌انداز رفع تحریم‌ها چگونه ممکن است بر این بخش از سرویس‌های چهره‌نگار تأثیر داشته باشد؟

م.م: ما برای حل مشکل اینجا هستیم و طبیعی است که ترجیح می‌دهیم مردم اصلاً چنین معضلی نداشته باشند حتی اگر به قیمت کاهش درخواست برای این خدمات باشد. لذت ارائه این سرویس‌ها این است که مشکلی را حل کند. اگر مشکل از ذاتش حل شود لذت‌بخش‌تر است. ما مشتریانی داریم که صرفاً به علت واریزی ماهیانه‌ای از کانادا و یا آمریکا برای گذران زندگی و از سوی فرزندانشان، مجبور به این کار شده‌اند. بهتر است با رفع تحریم‌ها و پیوستن به FATF اصولاً چنین معضلی وجود نداشته باشد.

آن: تشکر از اطلاعاتی که ارائه دادید.

خبرهایی که باید بدانیم

واکسن کرونا در دسترس مهاجران کانادا است

آژانس سلامت عمومی کانادا اعلام کرده است که وضعیت اقامتی و مهاجرتی فرد در کانادا تاثیری بر دریافت یا عدم دریافت واکسن کرونا نخواهد داشت. این سازمان به خبرنگاران گفته است که "واکسن کرونا در دسترس تمام افراد ساکن کانادا که تزریق واکسن به آنها توصیه شده و مورد تایید هستند قرار خواهد گرفت. خواه شهروند کانادا باشند یا نه." در حال حاضر کانادا واکسن فایزر را برای افراد بالای ۱۶ سال و واکسن مدرنا را برای افراد بالای ۱۸ سال تایید کرده است.



قصد دانمارک برای به صفر رساندن درخواست‌های جدید پناهندگی

مته فردریکسن نخست وزیر سوسیال دموکرات دانمارک در این باره گفته است: "ما باید از کاهش تعداد پناهجویان اطمینان حاصل کنیم، در غیر این صورت انسجام اجتماعی ما نمی تواند برقرار بماند." در دانمارک، براساس گزارش های نشر شده، تعداد پناهجویان در سال گذشته شدیداً کاهش یافته است. قبلاً در سال ۱۹۹۸ دانمارک کمترین میزان پناهجویان را در این کشور درج کرده بود. در مجموع در سال گذشته ۱۵۴۷ نفر درخواست پناهندگی ارائه کرده بودند.



شروع تغییرات در آمریکای پساترامپ

یکی از مواردی که مهاجرین به آن چشم داشتند، تغییرات قوانین در حوزه ورود مهاجرین به آمریکاست. با ورود رسمی بایدن به کاخ سفید این تغییرات آغاز شد و در اولین مرحله، ممنوعیت سفر از کشورهای عمدتاً مسلمان به آمریکا لغو شد. حال با این تغییر، سفر از این کشورها به آمریکا تسهیل شده و متقاضیان مهاجرت به آمریکا در انتظار خبرهای خوش بیشتری در این زمینه هستند. انتظاری که با توجه به رویکردهای اتخاذ شده از سوی دولت بایدن چندان دور از ذهن به نظر نمی رسد.



میزگرد ویزای استارتآپ انگلیس

به نقل از همشهری آنلاین

با داغ شدن بحث ویزاهای استارتآپ که مخصوصاً در سه سال گذشته برای اقشار مختلف کارآفرینان جذابیت زیادی ایجاد کرده است، به دنبال تهیه رپرتاژی در این خصوص بودیم. تلاش ما برای یافتن افراد متخصص در این عرصه صد البته ساده نبود. چرا که این الگوی مهاجرتی سابقه عملیاتی زیادی ندارد. در هر صورت جست و جوی ما به یافتن تیم اسمارت آپ ویزا منجر شد. تیمی متشکل از تعدادی کارآفرین جوان که خود این مسیر را قبلاً رفته‌اند و حالا برای دیگر طرفداران این اقدام کارسازی می‌کنند. گفت‌وگوی خلاصه شده ما را در این گزارش خواهید خواند.

- در آغاز خوب خواهد بود اگر به صورت خلاصه استارتآپ ویزا را توضیح دهید.

شهریار جوهری - استارتآپ ویزاها پاسخی دقیق به نیازی هستند که هم کارآفرینان جوان و هم کشورهای توسعه یافته دچار آن هستند. از طرفی کارآفرینان جوان علاقه به حضور در عرصه‌های بین‌المللی برای پایه‌گذاری استارتآپ‌هایشان هستند و از دیگر سو کشورهای توسعه یافته نیز با مجموعه‌ای از امکانات و زیرساخت‌ها در رقابت با یکدیگر بر سر جذب نخبگان جوان هستند.



- شما این روند را برای فضای نوآوری در ایران مفید ارزیابی می کنید؟

آتوسا نام نیک- اگر قابلیت و زیرساخت کافی برای رشد این استارتاپ ها در ایران باشد که باعث خوشحالی است. اما ایران جمعیت تحصیل کرده و جوان فراوانی دارد. همانند چین و هند. و شما شاهد هستید که جوانان این دو کشور در همه ی کشورهای توسعه یافته هم اکنون حضور دارند. این حضور در عرصه جهانی هم برای اعتبار ایرانی ها خوب است و هم در ادامه این امکان را برای ایران می سازد که به شبکه بین المللی نوآوری و فناوری دسترسی بالاتری داشته باشیم.

- شاخصه ی اصلی استارتاپ ویزاها چه هستند؟

شهریار جوهری - استارتاپ ویزاها قدرت گرفته از ایده های فناورانه، نوآورانه و دارای تکرارپذیری و مقیاس پذیری هستند. در حقیقت در دنیای فعلی از ایده هایی که با منابع مالی کم راه اندازی می شوند اما قابلیت ثروت سازی دارند استقبال زیادی می شود. و این موضوعات معمولاً در حوزه تکنولوژی اند. هرکسی که قابلیت دفاع از یک طرح استارتابی قابل رقابت را داشته باشد قابلیت دریافت این ویزا را دارد.

- و آیا این اتفاق ساده است؟

آتوسا نام نیک- بدون شک نه. مهمترین کار ما در این فرایند توان افزایی کسانی است که به دنبال اجرای آن هستند. از کلاس های آموزشی گرفته تا پشتیبانی های فنی. یکی از دلایلی که خوشبختانه حداقل تا الان دفاتر مهاجرتی عادی به دنبال استارتاپ ویزا نبودند و یا اجرای پروژه های خود را به امثال ما می سپارند، نیز همین خاصیت تخصصی بودن آن است.

- شما در قالب استارتاپ ویزا معمولاً چه کشورهایی را به مراجعان پیشنهاد می کنید؟

شهریار جوهری- بالغ بر بیست کشور مختلف این سرویس را ارائه می دهند، اما معمولاً گرایش بیشتری در بازار به کشورهای انگلیسی زبان وجود دارد. و طبیعتاً در این میان انگلیس و کانادا سرآمد هستند. هرچند که کانادا کمی گرانتر و البته سخت گیرتر است.

- برای آشنایی بیشتر با این فضا در صورت امکان درباره ویزای استارتاپ انگلیس صحبت کنیم.

آتوسا نام نیک- ویزای استارتاپ انگلیس از فوریه سال ۲۰۱۹ تصویب شد. و در قالب این ویزا متقاضی اگر دارای مهارت زبان انگلیسی در حد IELTS ۵.۵ بوده باشد و بیزینس پلن و یا طرح کسب و کار کامل و قابل دفاعی را به تأیید کنندگان که شامل انکوئیتورها و اکسلریتورها هستند را ارائه دهد و طرحش تأیید شود، اقامت دو ساله انگلیس را همراه با همسر و فرزندان زیر ۱۸ سالش دریافت خواهد کرد.

- و چه میزان سرمایه نیاز دارد؟

شهریار جوهری- مزیت بزرگ این روش در انگلیس این نکته است که نیازی به سرمایه گذاری ندارد و کارآفرین می تواند در آنجا نسبت به یافتن سرمایه گذار اقدام کند. هرچند که حتی نیاز به همراه بردن هزینه زندگی هم ندارد. چرا که از ابتدا اجازه کار در اختیار کارآفرینان جوان است.

آتوسا نام نیک- منظور این است که حتی برای گذران هزینه های زندگی قادر خواهند بود در جایی مشغول به کار شوند.

- برخورد انگلیس با کارآفرینان جوان ایرانی چه بوده است؟

شهریار جوهری- انگلیس یک تیره قدیمی و قوی از ایرانی‌ها را از دهه‌های قبل در خود جای داده است. اما در قالب استارت‌آپ ویزا فکر می‌کنم اولین ویزای استارت‌آپی که به یک ایرانی داده شده توسط ما کارسازی شد و در بهار امسال رخ داد. لحظه هیجان‌انگیزی هم بود.

- اگر قرار باشد درباره معایب ویزای استارت‌آپ انگلیس صحبت کنیم چه مواردی را مطرح می‌کنید؟

آتوسا نام نیک - معایب و مزایای ویزای استارت‌آپ انگلیس نیاز به بحث کامل‌تری دارد، اما به صورت کلی خوش‌بینی بیش از حد و خیالبافی بالای جان جوانان استارت‌آپی است. و همچنین این نکته که معمولاً عزیزان می‌گذارند ابتدا فرایند دریافت اقامت به پایان برسد و قصد دارند مقدمات کار را در انگلیس فراهم کنند هم یک اشتباه استراتژیک است. پیشنهاد ما آغاز فرآیندهای پایه‌ای کار از همین ایران است. تهیه زیرساخت‌های فنی در ایران بسیار کم‌هزینه‌تر بوده و قابل رقابت در عرصه جهانی است.

- با تشکر از زمان و حوصله شما برای تهیه این گزارش.



جدیدترین مقالات



ثبت اختراع چیست؟

در این مقاله توضیح جامعی در مورد خدمت جدید مؤسسه چهرهنگار ارائه شده و نیازهای افراد برای ثبت حق اختراع عنوان شده.

راهنمای ویزا و کار در

انگلستان

مطالعه این مقاله می‌تواند اطلاعات مفیدی در زمینه انواع ویزاها و مجوزهای کار در انگلستان به متقاضیان ارائه دهد.



پست بک کانادا

دوره‌های پست‌بک دوره‌هایی اند که در آن متقاضیان با مدرک لیسانس طی آن می‌توانند مهارت‌های زبانی و کاری خود را ارتقا دهند.

تاریخچه کشوریونان

تاریخ یونان، به عنوان سرزمینی با تاریخچه‌ای کهن در این مقاله مورد بررسی اجمالی قرار گرفته و وضعیت آن در اعصار و قرون مختلف بیان شده.



برای اطلاعات بیشتر و شرکت در وینار با ما تماس بگیرید.



وینار

توسعه استارت آپ در خارج از کشور

راهی متفاوت برای ورود به بازار کشورهای خارجی

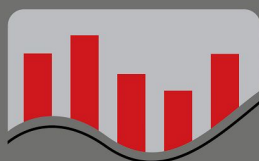
- بهترین کشورها برای ورود استارت‌آپ‌ها کدام است؟
- گام‌های اساسی برای ورود به بازارهای خارجی کدام است؟
- چه استارت‌آپ‌هایی مناسب بازارهای خارجی هستند؟



✉ info@smartupvisa.com ☎ ۰۲۱-۲۲۰۱۲۹۱۸



زندگی دوباره در دسترس است.



Chehreh Negar
چهره نگار

